

## 2009 – ein turbulentes Jahr



**Projekte wurden gestoppt, geplante Einsätze verschoben, Verträge kurzfristig aufgelöst – 2009 war auch für die Business Solution Group kein einfaches Jahr. Der Umsatz ging zurück und der Forcast wurde nicht erreicht. Trotzdem konnte das Geschäftsjahr mit einem bescheidenen Gewinn abgeschlossen werden und Ende 2009 waren wieder gleich viele Mitarbeiter beschäftigt wie zu Jahresbeginn.**

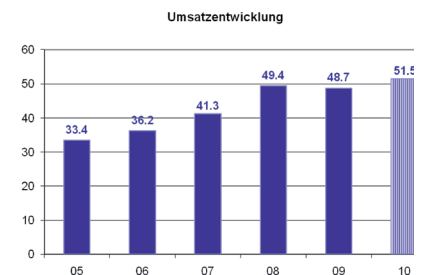
Der Umsatz der Business Solution Group betrug 2009 48.7 Millionen Franken, was einem leichten Rückgang von 1.5 Prozent entspricht. Trotzdem konnte sie das Jahr mit einem bescheidenen Gewinn abschliessen. Die schwierige wirtschaftliche Situation hatte dazu geführt, dass viele Mitarbeiter über längere Zeit ohne Einsatz blieben. Insgesamt stimmt es sie aber zuversichtlich, dass Ende 2009 wieder 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beschäftigt waren – gleich viele wie zu Jahresbeginn.

Die BSgroup Core Solutions (vormals Core Banking) meldet für das vergangene Jahr einen Umsatzrückgang von 14 Prozent. Laut CEO Andreas Weyand wurde trotzdem investiert, und zwar vor allem in die Ausbildung der Mitarbeiter, den Ausbau des Finnova-Teams und den Aufbau des Competence Centers CRM. Andreas Weyand ist vorsichtig-optimistisch. «Wir wollen 2010 den Umsatz um zehn Prozent auf mindestens 13 Millionen steigern und das Personal ebenfalls um zehn Prozent aufstocken, die Ausgaben aber weiterhin restriktiv handhaben.»

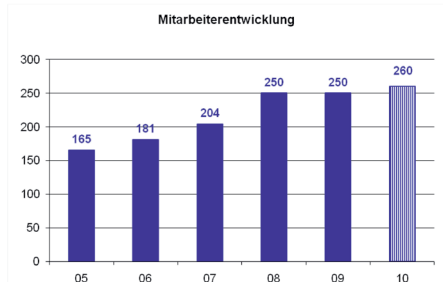
Andy Straubinger, CEO der BSgroup Application Services AG, informiert: «Obwohl wir im letzten Jahr die Wachstumsziele nicht erreichen konnten, gelang es uns, das Volumen des Mandatsgeschäfts 2009 massiv zu steigern. Neukunden wurden vor allem im Nichtbankenumfeld gewonnen.» Der Mitarbeiterstand und Umsatz konnten auf dem Stand von 2008 gehalten werden. 2010 wollen sie noch schneller auf Marktveränderungen reagieren und weiterhin auf „Outsourcing nach Altstetten“ setzen.

Die BSgroup Client Solutions AG (vormals Front Banking) schaut mit gemischten Gefühlen auf das vergangene Jahr zurück. «2009 machte uns diverse Sorgen, brachte aber zum Glück auch einige Highlights», so CEO Martin Broghammer. Wegen der schwierigen wirtschaftlichen Lage haben auch die Client Solutions ihre Vorgaben für 2009 nicht erreicht. Bestehende Verträge wurden durch Kunden kurzfristig aufgelöst und die Akquisition ging nur harzig vor sich. Erfreulich sei, dass trotz dieser Schwierigkeiten mehrere namhafte Neukunden gewonnen werden konnten, und dass Verträge wieder längerfristig abgeschlossen werden, stimme zuversichtlich.

Umsatz in Millionen CHF



Anzahl Mitarbeitende



Die BSgroup Technology Innovation AG konnte ihren Umsatz sowie die Mitarbeiterzahl gegenüber 2008 konstant halten und CEO Thomas Wüst ist mit dieser Leistung sehr zufrieden: «Bei Kernkunden wurden Fixpreisprojekte gewonnen, der Bereich Technologie und diverse Beratungsthemen konnten verstärkt werden.» 2010 soll laut Wüst der Umsatz und Mitarbeiterbestand um 25 Prozent wachsen, die 2008 und 2009 getätigten Investitionen in mobile Portale, ECM und Security hätten bereits zu einem starken Nachfragewachstum geführt. Generell will Technology Innovation den Ausbau der Branchen Health Care, Energie und des Service Public weiter vorantreiben.

Die BSgroup Advanced ERP AG (vormals SAP) konnte einen personellen Aufbau um fünfzig Prozent verzeichnen und ihre Themen Logistik, Finanzkonsolidierung und Business Intelligence weiter ausbauen. 2010 will sie diese Themen noch vertiefen und strebt erste Projekte für Gesamteinführungen von SAP-Systemen in der Industrie an. CEO Markus Nigg: «Das Marktumfeld scheint gerade in der Industrie im Moment eher noch schwierig. Aber das kann sich schnell ändern.»

Der Bereich Infrastruktur & Consulting konnte 2009 zwar den geplanten Ausbau des Mitarbeiterbestands aufgrund der stagnierenden Wirtschaftslage nicht vollumfänglich umsetzen, der geplante Gewinn wurde dafür um fünfzig Prozent übertroffen. Der Bruttoumsatz konnte gegenüber dem Vorjahr sogar um neunzig Prozent gesteigert werden. Bereichsleiter Andreas Buff: „Für das nächste Jahr wollen wir unser Personal gezielt aufstocken und ansonsten mit der gleichen Strategie weiterfahren wie bisher“.

## Kurzporträt Business Solution Group

Die Business Solution Group ist eine unabhängige schweizerische Firmengruppe mit Sitz in Zürich und beschäftigt rund 250 Informatik- und Business-Spezialisten. Wir gehören zu den Top drei der Schweizer Lösungsanbietern. Gestützt auf unsere internationalen Erfahrungen und Ressourcen realisieren wir anspruchsvolle Business- und IT-Solutions, die nachhaltigen Mehrwert erzielen. Unsere kompetenten Spezialisten analysieren, konzipieren und realisieren effizient und termingerecht überzeugende Lösungen, die Business und IT optimal miteinander vernetzen. Zu unseren Kunden gehören namhafte Finanzdienstleister, Versicherungen, Industrieunternehmen und die öffentliche Hand.

### Weitere Informationen / Kontakt

Thomas Gianutt  
Business Solution Group AG  
Buckhauserstrasse 24  
CH-8048 Zürich  
Telefon: +41 (0)44 497 77 77  
E-Mail: [thomas.gianutt@bsgroup.ch](mailto:thomas.gianutt@bsgroup.ch)