



Wir sind eine Schweizer Unternehmensberatung mit hoher Lösungskompetenz. Wir sind Macher – partnerschaftlich, engagiert, erfahren und pragmatisch. Der langfristige Erfolg des Unternehmens steht im Vordergrund. Dafür übernehmen wir Verantwortung gegenüber Kunden und Mitarbeiter. Wir stehen zu unserem Wort!

Zur Erweiterung unseres Teams in Zürich, suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung nach einem erfahrenen Banking Berater mit «Drive», der bereits mit der Beratungsmethodologie vertraut ist als,

Business Analyst Client Onboarding / Digitalisierung (m/w)

DAS ERWARTET SIE

Als Business Analyst sind Sie bei unseren Kunden für die Anforderungsanalyse an die Client Onboarding Lösung, sowie für das Design des neuen digitalen Onboarding Prozesses verantwortlich. Sie führen mit Kunden und Lösungsanbieter Workshops durch, um innovative und zukunftssträchtige Lösungen zu entwerfen. Sie verfolgen dabei das Ziel einen möglichst hohen Automatisierungsgrad zu erreichen, um die Benutzer der Lösung in manuellen Tätigkeiten zu unterstützen und die Einhaltung von Vorschriften sicherzustellen. Die adressatengerechte Kommunikation an Fachbereiche, Projektleitung und Management wie auch die Erstellung der Konzepte, inkl. Erstellung der Spezifikationen, Use-Cases und Prozessdokumentationen runden Ihre Hauptaufgaben ab.

DAS ERWARTEN WIR

Sie bringen mind. 3 Jahre Berufserfahrung in der methodischen Analyse, Design und Erstellung deutschsprachiger Prozessdokumentation (UML/BPMN) im Finanzumfeld mit. Ihre Erfahrungen sammeln Sie in einer Unternehmensberatung (Banking) oder in vergleichbarer «in-house» Rolle bei einer Universal- und/oder Retailbank. Bankfachliches «Know-how» bezüglich des Client Onboarding Prozess (Client Life-Cycle-Management) inkl. KYC/Compliance Expertise werden zwingend vorausgesetzt. Als kommunikative, selbständige Persönlichkeit mit IT Affinität und höheren Fachausbildung (HF/FH/Uni) sind ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, wie auch verhandlungssicheres Auftreten in deutscher und englischer Sprache notwendig. Die Bereitschaft zu nationaler Reisetätigkeit rundet unsere Erwartungshaltung ab.

UNSER VERSPRECHEN

Individuelle Kompetenz, Teamgeist und Loyalität prägen unsere Zusammenarbeit, nicht die Hierarchie. Proaktives Engagement wird gefördert und belohnt. Wir setzen auf Eigeninitiative. In gezielte Weiterbildung investieren wir, zur Stärkung von Ihnen und uns.

Schätzen Sie den Geist einer mittelgrossen, soliden Schweizer Unternehmensberatung? Wenn ja, freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Motivationsschreiben und Lohnvorstellung.

Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Sarah Finnegan, Telefon +41 44 441 44 44, sarah.finnegan@bsgroup.ch.